

Salgskonsulent til Jan Nygaard AS – BMW

En sjælden mulighed - Jan Nygaard AS Lyngby søger Salgskonsulent.

Jan Nygaard AS er en eksklusiv BMW og MINI forhandler med 6 forretninger i Danmark. Vi servicerer årligt mere end 10.000 BMW og MINI ejere og sætter en ære i at levere oplevelser udover det sædvanlige både indenfor salg og eftermarked. Vi har en ungdommelig og frisk kultur og ledes og udvikles ud fra filosofien om, at vi ønsker at være markedsledende. Det stiller krav til os alle uanset rang og position.

DIN PROFIL

Har du den rette energi?

Hos Jan Nygaard AS tror vi ikke på, at den fødte sælger eksisterer. Vi mener, at det er en kunst at gøre de rigtige holdninger til daglig adfærd, og at en af de vigtigste kvaliteter hos en sælger er energi!

Resultater skabes ikke af tilfældigheder, men af hårdt arbejde, målrettethed, optimisme og lys i øjnene. Som sælger hos Jan Nygaard AS er det vigtigt, at du har de rigtige holdninger og energien til at omsætte holdningerne til daglig adfærd og at du besidder den grundlæggende indstilling, at ingen præsentation står alene, men at succes skabes i fællesskab som ét hold.

Er du en supersælger?

Vi ved, at vi har et godt produkt, en gennemtænkt strategi, en væsentlig mission og en god kultur. Vi lever af vores kunder, og ved at *sandhedens øjeblik* er repræsenteret ved det personlige salg, og hvis salget ikke fungerer, er resten dybest set ligegyldigt. Derfor er supersælgere et vigtigt element hos Jan Nygaard AS, og det er netop en sådan sælger, vi leder efter.

Som sælger hos Jan Nygaard AS, er det vigtigt, at du er optimistisk og ser muligheder i ethvert problem. Du kan skabe relationer, har en god forretningssans, kundskaber og en stærk personlighed. Du er naturligvis meget udadvendt og elsker at skabe kontakter og være sammen med andre mennesker. Du er god til at skabe og bevare den gensidige sympati, efter den første kontakt er skabt, fordi du ved, at det oftest er den vigtigste grund til, at kunden handler hos netop os. Du er samarbejdsvillig, fordi du ved, at enkeltmandspræsentationer ikke kan stå alene, og at samarbejde på tværs af fagligheder er afgørende for opgaveløsningen og den service, kunderne modtager. Men først og fremmest har du selvtændelse og energi, fordi du kan og vil, og fordi du ved at medarbejdere, der skal sættes i gang og kontrolleres, er ineffektive.

Kan du nikke genkendende til ovenstående og sætte flueben ved følgende kompetencer, så høre vi gerne fra dig.

FAGLIGE OG PERSONLIGE KOMPETENCER

- Optimistisk, relationel, empatisk, høj etik og moral, målrettet, kommunikativ, systematisk planlægger, beslutningskompetent, samarbejdsorienteret, forretningssans, konkurrentviden og velklædt.

UDDANNELSE & ERFARING

Vi forventer, at du har minimum 3 års erfaring som salgskonsulent i bilbranchen og gerne med salg af Premium produkter. Du skal mestre engelsk på forhandlingsniveau.

ANSÆTTelsesstart, Arbejdssted & Arbejdstid

1. December 2025. Fast tilknytning til Jan Nygaard AS Firskovvej 33 2800 Kongens Lyngby. Arbejdstiden er mandag til fredag 09.00-17.30 samt planlagt søndagsarbejde. Øvrig arbejdstid vil forekomme ved åbent hus, samt events i vores Experience Center.

INTERESSERET?

For yderligere oplysninger er du velkommen til at kontakte Salgschef Michael Zschau på 52131412. Send din ansøgning og CV via ansøg knappen.

For yderligere information vedrørende vores kultur og rekrutteringsproces henvises til vores karriereside <https://www.jan-nygaard.dk/pages/karriere>

Vi ser frem til at modtage din ansøgning.